

## **HOCKEY DAY**

La FISG per promuovere l'hockey in italia, per aumentare il numero di nuovi iscritti e per mantenere il piu' alto numero possibile di chi lo pratica, prendendo libero spunto dal programma di successo adottato dalla federazione

americana e denominato ADM (american development model) presenta:

"HOCKEY DAY"





 ISTRUIRE I CLUB PER CREARE LE MIGLIORI CONDIZIONI PER ATTIVITA' SUL GHIACCIO

 AFFRONTARE I PROBLEMI CHE CI IMPEDISCONO DI ACQUISIRE NUOVI GIOCATORI E L'ABBANDONO





## **COME PARTIRE**

**DURANTE** 

P.R.

ATTIVITA`

CONTATTI **SCUOLA/ISTITUZIONI** 

> **MODULISTICA LOGISTICA**

**TEAM AVVIAMENTO** 

ACCOGLIENZA/ **ATTREZZATURA** 

**PROMOZIONE SCUOLE/EVENTI** 

ATTIVITA SUL **GHIACCIO** 





#### ISCRIZIONE E MANTENIMENTO

#### I 3 PRINCIPALI MOTIVI PER CUI I GENITORI DECIDONO DI PORTARE I FIGLI A GIOCARE A HOCKEY

#### 1. PROMESSA DI DIVERTIMENTO

fascino della pista ghiacciata

- fascino dell'attrezzatura
- volare sul ghiaccio con gli amici

# 2.PROMESSA DI UN AMBIENTE CHE SAPPIA EDUCARE E DEDICARSI AI GIOVANI CON ATTENZIONE

L'hockey e' uno sport complesso che necessita grandi abilita'

#### 3.PROMESSA DI POTERSI REALIZZARE

-Una crescita sportiva tangibile che soddisfi genitori e figli



Senza consistenza di nuovi iscritti le società sono destinate al fallimento



Dobbiamo ottenere e organizzare degli incontri di presentazione all' interno delle scuole/sagre/feste di paese o altro



- DISPORRE I BAMBINI IN SEMICERCHIO, SEDUTI O IN GINOCCHIO DAVANTI A VOI (SCHEMA CHE RIPROPORRETE SUL GHIACCIO) PARLARE AI BAMBINI DA SEDUTI O IN GINOCCHIO PER METTERLI A LORO AGIO
- PRESENTAZIONI E INTRODUZIONE REGOLE DI COMPORTAMENTO CHE DEVONO RISPETTARE DURANTE LA PRESENTAZIONE E SUL GHIACCIO
- RICORDARE CHE GLI INFORTUNI SONO RARISSIMI
- RICORDARE CHE ANCHE LE BAMBINE GIOCANO
- ILLUSTRARE IL PROGRAMMA SOTTOLINEANDO CHE SE VERRANNO ALLE PROVE AVRANNO LA POSSIBILITA DI GIOCARE E DIVERTIRSI E CHE IMPARERANNO GIOCANDO, MENZIONATE I GIOCHI (PRENDI E SCAPPA-L'UOMO NERO-CALCIO-STAR WARS-ETC)
- RACCONTATE DI COME I BAMBINI SI DIVERTONO E COSA FANNO QUANDO ARRIVANO AL PALAGHIACCIO(MOSTRATE PATTINI/STECCHE/ETC.)
- VESTITE UN VOLONTARIO DA PORTIERE E FATE PROVARE A TIRARE IN PORTA A TUTTI I BAMBINI CHE LO DESIDERANO (ENTUSIASMO!)
- CHIEDETEGLI SE SI SONO DIVERTITI DURANTE LA PROVA
- RICORDATEGLI DI CHIEDERE AI GENITORI DI PORTARLI
- DITEGLI CHE VOI E GLI ALTRI BAMBINI LI ASPETTATE
- SALUTATE RINGRAZIANDO PER IL LORO TEMPO
- DISTRIBUIRE VOLANTINI CON INFO PER HOCKEY DAY
- RINGRAZIATE MAESTRE E MAESTRI

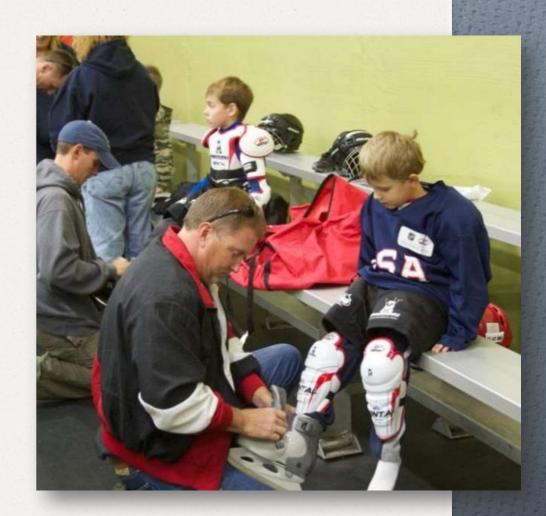


- 2 O PIU` ALLENATORI
- UNIFORME/TUTA FISG
- 1 PORTA (LEGGERA E PIEGHEVOLE)
- 1 DIVISA DA PORTIERE (CASCO CON SERIGRAFIE E COLORI ACCATTIVANTI)
- UNA STECCA DA PORTIERE
- 2 STECCHE GIOCATORE SX DX
- 1 DISCO LEGGERO
- 1 MAGLIA DA PARTITA
- 1 PAIO DI PATTINI
- VOLANTINI/MODULISTICA

#### **VOLONTARI**

#### Ruoli per giornata al palaghiaccio

- accoglienza/registrazione/mod ulistica(3/4)
- consegna attezzatura (2/3)
- vestizione (5)
- persone sul ghiaccio di cui almeno un allenatore federale e almeno una donna (1 ogni 5 bambini) si raccomanda l'uso del casco anche per allenatori e collaboratori
- addetti a fornire informazioni riguardo il club ed il nuovo programma ai genitori durante le prove (2-3)



numero minimo raccomandato e' di 15 volontari





#### **SUL GHIACCIO "LUNA PARK"**

#### **ATTIVITA:**

#### MATERIALE/ALLENATORI:

- 1-2 ORE
- GRUPPI O STAZIONI DA 1 A 6 (5/6 bambini per stazione/gruppo)
- RIPROPONETE LO SCHEMA UTILIZZATO NELLE SCUOLE
- PRESENTAZIONI/REGOLE ETC.
- PRIMO CONTATTO CON GHIACCIO
- BATTEZZATE UNA ZONA DEL GHIACCIO "BASE" DOVE VI RITROVERETE ALLA FINE DI OGNI GIOCO
- PRIMA DI GIOCARE PARTENDO DA SDRAIATI COINVOLGENDO I BAMBINI IN UN GIOCO COMINCIATE A ROTOLARVI SUL GHIACCIO, POI COMINCIATE A MOSTRARE COME CI SI ALZA SULLE GINOCCHIA RIPETENDO L'ESERCIZIO PIU` E PIU` VOLTE
- GIOCHI (RACCOGLIERE PALLINE-UOMO NERO-PRENDI E SCAPPA-CALCIO-HIT THE COACH etc.)
- PARTITELLA SU 1/6 DI GHIACCIO 2vs2 o 3vs3
- RADUNATE I BAMBINI ALLA BASE E CHIEDETEGLI SE SI SONO DIVERTITI
- SALUTI E RICORDATEGLI CHE GLI ASPETTATE E CHE SPERATE DI POTER GIOCARE DI NUOVO INSIEME

- o almeno 1 allenatore
- 1 collaboratore ogni4/5 bambini
- o molte palline da tennis o simili
- o palle da calcio
- *o* 5/6 ruote
- 0 1 bidone di grandi dimensioni
- 0 2/4 porte piccoline
- o stecche
- 0 .....
- O NO-SEDIE-ETC.!!





## PER PRESENZA BAMBINE



#### Raccomandazioni

- Metterle II piu' possibile a loro agio
  - Prevedere di avere donne per le operazioni fuori dal ghiaccio
  - Prevedere collaboratori donne sul ghiaccio
- Generalmente 1 ogni 4
   partecipanti e una bambina



## CONCRETIZZAZIONE

Senza un programma condiviso, I club non riescono a concretizzare il tempo speso e le energie profuse e a trasformarli in nuovi iscritti





#### DALLE PROVE ALL'AVVIAMENTO

- Subito dopo le prove
- Applicare tariffe basse
  - Condividere il ghiaccio con U8/10
- Massimo 2 giorni a settimana
  - Mantenete giorni e orari costanti tenendo conto delle esigenze delle famiglie
  - Mantenete sul ghiaccio piu' collaboratori possibile preventivamente formati con nozioni base.
  - Non andare oltre le 4/6 settimane
- Fornite l'attrezzatura
- Al termine delle 4/6 settimane organizzate una partitella e un incontro con I genitori per concretizzare e iscrivere I bambini al vostro programma



inserimento in squadra



avviamento

prova hockey gratis





#### PREVENIRE ABBANDONO

# SE I RAGAZZI NON ABBANDONANO, IL VOSTRO CLUB:

- Risparmia tempo, energia e soldi
- Ha una base piu' larga
- Accresce il legame all'interno del club e crea stabilita'

- RIDUCE LA NEGATIVITA'
- ACCRESCE LA SODDISFAZIONE DI GIOCATORI,GENITORI, ALLENATORI E DIRIGENTI
- GARANTISCE UNA CRESCITA COSTANTE





#### STATISTICHE

# QUANTI BAMBINI RITORNANO A GIOCARE LA STAGIONE SUCCESSIVA?

La percentuale di bambini che ritornano tra I 4 e gli 8 anni e' del 51,2%

La percentuale di bambini che ritornano tra i 9 e l 14 anni e' del 91.2%





#### **MANTENIMENTO**

# PERCHE`I RAGAZZI (E LE FAMIGLIE) DECIDONO DI ABBANDONARE L'HOCKEY?

- Difficoltà a conciliare I propri impegni con programmi troppo impegnativi
- Mancanza di divertimento!!!
- Costi





#### **MANTENIMENTO**

- Il mantenimento é favorito da:
  - nuove iscrizioni
  - programma adatto a gruppo/capacità/età

## **ABBANDONANO PER**

- Promesse non mantenute = genitori insoddisfatti
- Mancanza di divertimento

valuteranno se rimanere e riconsidereranno gli aspetti come:

- Costi
- Impegno
- Mantenere le promesse del programma aiuta i genitori a non riconsiderare costi e impegni





## **GIOCANO!!!**

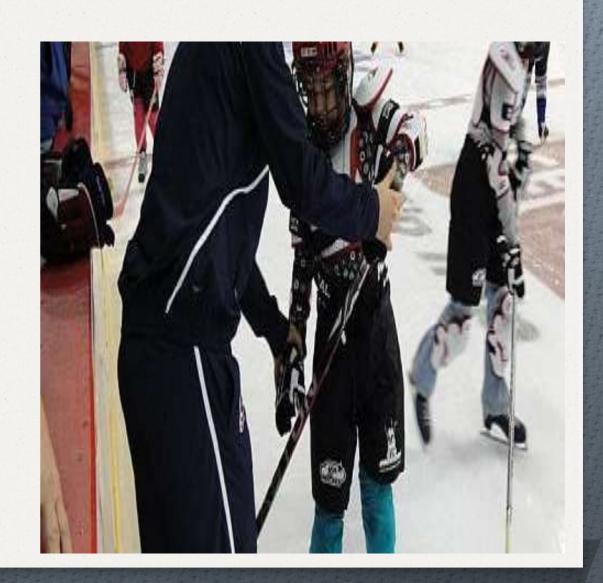
- PIU' TEMPO PASSATO A GOCARE E MENO IN FILA AD ATTENDERE
- PARTITE SU 1/3 DI CAMPO DOVE CONTA SOLO IL DIVERTIMENTO
- NON SI GRIDA AI BAMBINI!!
- commenti/suggerimenti sopprattutto positivi fatti in panchina
  - gli errori fanno parte del gioco



#### 6

# 2. Promessa di formare ed educare

- Attenzione personale
  - Piu' allenatori e collaboratori sul ghiaccio
  - Opportunità di imparare da allenatori preparati
  - Allenamenti organizzati a stazioni
    - dove enfasi è posta sul DIVERTIMENTO apprendimento dei fondamentali
- AIUTARE L'INSERIMENTO DEI NUOVI COMPONENTI DELLA SQUADRA E DELLE LORO FAMIGLIE



# 3. Promessa di offrire un'opportunità



- sia I bambini che I genitori sono partecipi all evoluzione tecnica
  - Enfasi sui fondamentali
  - piu' tempo col disco = piu' esperienza di gioco
  - I bambini vanno valutati per il loro impegno ed I loro progressi e non per il risultato delle partite





## **MARKETING**

- Cartoline per le feste
- Emails
- Calendari
- Telefonate
- Poster











# perche' telefonare a tutte le famiglie?

per non sottovalutare il potere di chiedere

la ragione principale perche la gente non dona sangue?:

Nessuno me l' ha chiesto!

dare per scontato che tutti ritorneranno

- la maggior parte (67,1%) dei bambini tra I 4 e i 6 anni non ritorna
- molte famiglie non sanno che la stagione riparte a settembre
  - l'estate sta per finire
  - La scuola sta per iniziare



#### **SONO IMPORTANTI PERCHE'**

- Contattando singolarmente le famiglie si rafforza il legame con il club e aumenta il senso di partecipazione
- Dimostra che ci sono amici pronti ad aspettarli per una nuova stagione
- Si possono rispondere alle domande ed evitare inconprensioni







## SETTIMANA DEL RIENTRO

- **O** EMAILS
- **O** TELEFONATE
- **O** VIDEO
- 0





# CONCLUSIONE

vi lascio con due citazioni

Bob Suter: "it's all about the kids"

**Bob Johnson: "coach in the bench, not from the bench"** 

# **BUON LAVORO E AUGURI PER LA NUOVA STAGIONE !!!**

per domande, suggerimenti o altro, potete contattarmi : fabiozampol@gmail.com